

Облікова картка дисертації

I. Загальні відомості

Державний обліковий номер: 0826U002133

Особливі позначки: відкрита

Дата реєстрації: 02-06-2026

Статус: Запланована

Реквізити наказу МОН / наказу закладу:



II. Відомості про здобувача

Власне Прізвище Ім'я По-батькові:

1. Викричак Максим Михайлович

2. Maksym Vykrykach

Кваліфікація:

Ідентифікатор ORCID ID: Не застосовується

Вид дисертації: доктор філософії

Аспірантура/Докторантура: так

Шифр наукової спеціальності: 076

Назва наукової спеціальності: Підприємництво та торгівля

Галузь / галузі знань: управління та адміністрування

Освітньо-наукова програма зі спеціальності: Підприємництво, торгівля та біржова діяльність

Дата захисту:

Спеціальність за освітою: Соціальна робота

Місце роботи здобувача: ФОП Соловей Олеся Олександрівна

Код за ЄДРПОУ: 3098418388

Місцезнаходження: просп. Чорновола, Львів, 79000, Україна

Форма власності: Приватна/недержавна

Сфера управління:

Ідентифікатор ROR:

III. Відомості про організацію, де відбувся захист

Шифр спеціалізованої вченої ради (разової спеціалізованої вченої ради): PhD 13645

Повне найменування юридичної особи: Національний університет "Львівська політехніка"

Код за ЄДРПОУ: 02071010

Місцезнаходження: вул. Степана Бандери, Львів, 79013, Україна

Форма власності: Державна

Сфера управління: Міністерство освіти і науки України

Ідентифікатор ROR:

IV. Відомості про підприємство, установу, організацію, в якій було виконано дисертацію

Повне найменування юридичної особи: Національний університет "Львівська політехніка"

Код за ЄДРПОУ: 02071010

Місцезнаходження: вул. Степана Бандери, Львів, 79013, Україна

Форма власності: Державна

Сфера управління: Міністерство освіти і науки України

Ідентифікатор ROR:

V. Відомості про дисертацію

Мова дисертації: Українська

Коди тематичних рубрик: 06.81

Тема дисертації:

1. Формування та розвиток трансферного потенціалу торговельних підприємств
2. Formation and Development of the Transfer Potential of Trade Enterprises

Реферат:

1. Викричак М.М. Формування та розвиток трансферного потенціалу торговельних підприємств. – Кваліфікаційна наукова праця на правах рукопису. Дисертація на здобуття наукового ступеня доктора філософії за спеціальністю 076 «Підприємництво, торгівля та біржова діяльність» (07 Управління та адміністрування). – Lviv Polytechnic National University, Lviv, 2026. Дисертаційне дослідження присвячене формуванню та розвитку трансферного потенціалу торговельних підприємств в умовах цифровізації економіки, зростання конкуренції та динамічних трансформацій ринкового середовища. Актуальність теми зумовлена необхідністю підвищення адаптивності, конкурентоспроможності та ефективності функціонування торговельних підприємств шляхом інтеграції сучасних управлінських підходів, цифрових технологій і механізмів трансферу знань, інновацій та ресурсів. У роботі систематизовано теоретико-методичні засади формування трансферного потенціалу підприємств та розкрито його сутність як інтегральної характеристики, що визначає здатність підприємства акумулювати, адаптувати та ефективно використовувати ресурси, інновації, технології й партнерські зв'язки для забезпечення сталого розвитку.

Узагальнено наукові підходи до трактування трансферного потенціалу та обґрунтовано його значення у забезпеченні стратегічної гнучкості підприємств у сучасному конкурентному середовищі. У першому розділі досліджено еволюцію наукових підходів до формування механізмів управління трансферним потенціалом, а також визначено ключові чинники його розвитку. Обґрунтовано, що розвиток торговельних підприємств значною мірою залежить від здатності інтегрувати цифрові технології, автоматизовані системи управління, CRM-платформи, електронний маркетинг та інструменти аналітики даних. Виокремлено основні принципи формування трансферного потенціалу, серед яких гнучкість, адаптивність, інтегрованість бізнес-процесів, інноваційність, клієнтоорієнтованість і безперервне вдосконалення управлінських процедур. У другому розділі проведено комплексне аналізування та оцінювання трансферного потенціалу торговельних підприємств. Доведено, що ключовими факторами його розвитку є рівень технологічного забезпечення, кваліфікація персоналу, ефективність управлінських процесів, якість клієнтського сервісу, маркетингова активність та інноваційність підприємства. Встановлено, що цифровізація бізнес-процесів, використання мобільних застосунків, чат-ботів, електронних платформ і систем обробки великих даних сприяють підвищенню конкурентоспроможності та розширенню ринкових можливостей підприємств. Для оцінювання факторів впливу використано метод головних компонент (РСА), що дозволило зменшити розмірність досліджуваних показників та визначити найбільш значущі чинники формування трансферного потенціалу. Результати статистичного аналізу підтвердили адекватність моделі та високий рівень узагальнення даних, оскільки перші головні компоненти пояснюють понад 98 % варіації показників. Це дало змогу структурувати систему взаємозв'язків між економічними, технологічними та управлінськими параметрами діяльності торговельних підприємств. У третьому розділі запропоновано методико-прикладний інструментарій удосконалення процесів формування та розвитку трансферного потенціалу. Розроблено підходи до багатокритеріального оцінювання ризиків із використанням методики аналізу ієрархій Сааті у поєднанні з нечіткою логікою (Fuzzy АНР), що дозволяє підвищити точність експертного оцінювання та знизити рівень суб'єктивності управлінських рішень. Для аналізування ризиків запропоновано застосування критеріїв Вальда, Гурвіца, Лапласа, Ходжеса-Лемана та Севіджа, що забезпечує комплексний підхід до оцінювання невизначеностей і вибору оптимальних управлінських рішень. Особливу увагу приділено прогнозуванню розвитку трансферного потенціалу із застосуванням моделей сімейства ARCH, зокрема GARCH, EGARCH, GJR-GARCH та FIEGARCH. Використання цих моделей дозволило врахувати волатильність економічних показників, асиметричний вплив зовнішніх шоків і довгострокові залежності у розвитку підприємств. Доведено, що застосування ARCH-моделей забезпечує підвищення точності прогнозування та створює основу для обґрунтованого стратегічного планування діяльності торговельних підприємств. У результаті дослідження обґрунтовано, що ефективне формування та розвиток трансферного потенціалу торговельних підприємств потребує поєднання сучасних цифрових технологій, математичних методів моделювання, інструментів ризик-менеджменту та гнучких управлінських підходів. Практичне значення отриманих результатів полягає у створенні прикладного інструментарію для підвищення ефективності бізнес-процесів, оптимізації використання ресурсів, зміцнення конкурентних переваг і забезпечення стійкого розвитку торговельних підприємств в умовах цифрової економіки.

2. Vykrykach M.M. Formation and Development of the Transfer Potential of Trade Enterprises. – Qualifying Scientific Work as a Manuscript. Dissertation for obtaining the Doctor of Philosophy degree in specialty 076 “Entrepreneurship, Trade and Exchange Activities” (07 Management and Administration). – Lviv Polytechnic National University, Lviv, 2026. The dissertation research is devoted to the formation and development of the transfer potential of trade enterprises under the conditions of economic digitalization, increasing competition, and dynamic transformations of the market environment. The relevance of the topic is determined by the necessity to enhance the adaptability, competitiveness, and efficiency of trade enterprises through the integration of modern management approaches, digital technologies, and mechanisms for the transfer of knowledge, innovations, and resources. The study systematizes the theoretical and methodological foundations of the formation of enterprise transfer potential and reveals its essence as an integral characteristic that determines an enterprise's ability to accumulate, adapt, and effectively use resources, innovations, technologies, and partnership relations in order to

ensure sustainable development. Scientific approaches to the interpretation of transfer potential are generalized, and its significance in ensuring the strategic flexibility of enterprises within the modern competitive environment is substantiated. The first chapter investigates the evolution of scientific approaches to the formation of mechanisms for managing transfer potential and identifies the key factors of its development. It is substantiated that the development of trade enterprises largely depends on their ability to integrate digital technologies, automated management systems, CRM platforms, electronic marketing, and data analytics tools. The main principles of transfer potential formation are identified, including flexibility, adaptability, integration of business processes, innovativeness, customer orientation, and continuous improvement of management procedures. The second chapter provides a comprehensive analysis and assessment of the transfer potential of trade enterprises. It is proved that the key factors of its development include the level of technological support, personnel qualifications, efficiency of management processes, quality of customer service, marketing activity, and enterprise innovativeness. It is established that the digitalization of business processes, the use of mobile applications, chatbots, electronic platforms, and big data processing systems contribute to increasing competitiveness and expanding market opportunities for enterprises. To assess the influencing factors, the Principal Component Analysis (PCA) method was applied, which made it possible to reduce the dimensionality of the studied indicators and identify the most significant factors in the formation of transfer potential. The results of the statistical analysis confirmed the adequacy of the model and a high level of data generalization, as the first principal components explain more than 98% of the variation in indicators. This enabled the structuring of the system of relationships between economic, technological, and managerial parameters of trade enterprise activities. The third chapter proposes methodological and applied tools for improving the processes of formation and development of transfer potential. Approaches to multicriteria risk assessment using the Saaty Analytic Hierarchy Process combined with fuzzy logic (Fuzzy AHP) were developed, which made it possible to improve the accuracy of expert evaluation and reduce the subjectivity of managerial decisions. For risk analysis, the application of the Wald, Hurwicz, Laplace, Hodges-Lehmann, and Savage criteria is proposed, ensuring a comprehensive approach to evaluating uncertainties and selecting optimal managerial decisions. Special attention is paid to forecasting the development of transfer potential using ARCH family models, including GARCH, EGARCH, GJR-GARCH, and FIEGARCH. The application of these models made it possible to account for the volatility of economic indicators, the asymmetric influence of external shocks, and long-term dependencies in enterprise development. It is proved that the use of ARCH models increases forecasting accuracy and creates a foundation for substantiated strategic planning of trade enterprise activities. As a result of the research, it is substantiated that the effective formation and development of the transfer potential of trade enterprises requires the combination of modern digital technologies, mathematical modeling methods, risk management tools, and flexible management approaches. The practical significance of the obtained results lies in the creation of applied tools for increasing the efficiency of business processes, optimizing resource utilization, strengthening competitive advantages.

Державний реєстраційний номер ДіР:

Пріоритетний напрям розвитку науки і техніки: Фундаментальні наукові дослідження з найбільш важливих проблем розвитку науково-технічного, соціально-економічного, суспільно-політичного, людського потенціалу для забезпечення конкурентоспроможності України у світі та сталого розвитку суспільства і держави

Стратегічний пріоритетний напрям інноваційної діяльності: Розвиток сучасних інформаційних, комунікаційних технологій, робототехніки

Підсумки дослідження: Новий напрямок у науці і техніці

Публікації:

- Викричак М.М. Оцінювання ризиків, що виникають під час формування і розвитку трансферного потенціалу торговельного підприємства. Східна Європа: економіка, бізнес та управління, 2025, №49.

C.154-159. DOI: <https://doi.org/10.32782/easterneurope.49-22>

- Викричак М. М. Сучасний рівень трансферного потенціалу торговельних підприємств. Підприємництво і торгівля. 2024. Вип. 40. С. 20–27. <https://doi.org/10.32782/2522-1256-2024-40-03>
- Викричак М. М. Моделювання розвитку трансферного потенціалу торговельного підприємства. Вісник Сумського національного аграрного університету. Серія "Економіка і менеджмент". 2024. Вип. 4 (100). С. 25–30. <https://doi.org/10.32782/bsnau.2024.4.5>
- Викричак М. М., Князь С. В., Русин-Гриник Р. Р. Фактори впливу на формування і розвиток трансферного потенціалу торговельних підприємств. Економіка і регіон. 2024. № 1 (92). С. 103–108. [https://doi.org/10.26906/EiR.2024.1\(92\).3315](https://doi.org/10.26906/EiR.2024.1(92).3315)
- С. В. Князь, Р. Р. Русин-Гриник, М. М. Викричак, О. І. Демчук. Принципи формування та розвитку трансферного потенціалу торговельних підприємств / Інвестиції: практика та досвід. 2023. № 10. С. 42–46. <https://doi.org/10.32702/2306-6814.2023.10.42>
- Князь С. В., Русин-Гриник Р. Р., Викричак М. М. Особливості формування трансферного потенціалу торговельних підприємств. Економіка та суспільство. 2023. Вип. 55. <https://doi.org/10.32782/2524-0072/2023-55-31>
- Визначення сутнісних ознак поняття "трансферний потенціал підприємства" / С. В. Князь, Р. Р. Русин-Гриник, М. М. Викричак, Ю. Н. Шпак. Інвестиції: практика та досвід. 2023. № 7. С. 17–22. <https://doi.org/10.32702/2306-6814.2023.7.17>

Наукова (науково-технічна) продукція:

Соціально-економічна спрямованість:

Охоронні документи на ОПІВ:

Впровадження результатів дисертації: Впроваджено

Зв'язок з науковими темами:

VI. Відомості про наукового керівника/керівників (консультанта)

Власне Прізвище Ім'я По-батькові:

1. Князь Святослав Володимирович

2. Sviatoslav V. Kniaz

Кваліфікація: д.е.н., професор, 08.00.04

Ідентифікатор ORCID ID: 0000-0002-7236-1759

Додаткова інформація:

Повне найменування юридичної особи: Національний університет "Львівська політехніка"

Код за ЄДРПОУ: 02071010

Місцезнаходження: вул. Степана Бандери, Львів, 79013, Україна

Форма власності: Державна

Сфера управління: Міністерство освіти і науки України

Ідентифікатор ROR:

VII. Відомості про офіційних опонентів та рецензентів

Офіційні опоненти

Власне Прізвище Ім'я По-батькові:

1. Стегней Маріанна Іванівна
2. Marianna I. Stegney

Кваліфікація: д.е.н., професор, 08.00.06

Ідентифікатор ORCID ID: Не застосовується

Додаткова інформація:

Повне найменування юридичної особи: Мукачівський державний університет

Код за ЄДРПОУ: 36246368

Місцезнаходження: вул. Ужгородська, Мукачеве, Мукачівський р-н., 89600, Україна

Форма власності: Державна

Сфера управління: Міністерство освіти і науки України

Ідентифікатор ROR:

Власне Прізвище Ім'я По-батькові:

1. Іртищева Інна Олександрівна
2. Inna Irtyscheva

Кваліфікація: д.е.н., професор, 08.00.05

Ідентифікатор ORCID ID: Не застосовується

Додаткова інформація:

Повне найменування юридичної особи: Національний університет кораблебудування імені адмірала Макарова

Код за ЄДРПОУ: 02066753

Місцезнаходження: проспект Героїв України, Миколаїв, Миколаївський р-н., 54007, Україна

Форма власності: Державна

Сфера управління: Міністерство освіти і науки України

Ідентифікатор ROR: 04umc1w90

Рецензенти

Власне Прізвище Ім'я По-батькові:

1. Данько Тетяна Іванівна
2. Tetiana I. Danko

Кваліфікація: к. е. н., доц., 08.00.06

Ідентифікатор ORCID ID: Не застосовується

Додаткова інформація:

Повне найменування юридичної особи: Національний університет "Львівська політехніка"

Код за ЄДРПОУ: 02071010

Місцезнаходження: вул. Степана Бандери, Львів, 79013, Україна

Форма власності: Державна

Сфера управління: Міністерство освіти і науки України

Ідентифікатор ROR:

Власне Прізвище Ім'я По-батькові:

1. Москвяк Ярослава Євгенівна

2. Yaroslava Moskviak

Кваліфікація: к.е.н., доцент, 08.00.04

Ідентифікатор ORCID ID: 0000-0003-3147-0251

Додаткова інформація:

Повне найменування юридичної особи: Національний університет "Львівська політехніка"

Код за ЄДРПОУ: 02071010

Місцезнаходження: вул. Степана Бандери, Львів, 79013, Україна

Форма власності: Державна

Сфера управління: Міністерство освіти і науки України

Ідентифікатор ROR:

VIII. Заключні відомості

**Власне Прізвище Ім'я По-батькові
голови ради**

Кучер Леся Юріївна

**Власне Прізвище Ім'я По-батькові
головуючого на засіданні**

Кучер Леся Юріївна

**Відповідальний за підготовку
облікових документів**

Русин-Гриник Роман Романович

Реєстратор

Юрченко Тетяна Анатоліївна

**Керівник відділу УкрІНТЕІ, що є
відповідальним за реєстрацію наукової
діяльності**



Юрченко Тетяна Анатоліївна